



mercato bio:logique gmbh  
Treitenstrasse 2  
3210 Kerzers

+41 (0)31 750 57 46  
info@mercato-bio.ch  
mercato-bio.ch



**Deine Zukunft  
in frischer  
Umgebung**

Wir suchen eine/n

## **Verkaufsleiter (m/w/d) 80-100%**

Als mercato bio:logique gmbh sind wir ein engagiertes Unternehmen mit Fokus auf den nachhaltigen Handel von biologischen Früchten und Gemüse. Qualität, Regionalität, Fairness und langfristige Partnerschaften mit Lieferanten und Kunden stehen bei uns im Mittelpunkt. Als Firma sind wir aus der Terraviva ag hervorgegangen und suchen zur Verstärkung unseres Teams eine motivierte Persönlichkeit mit Leidenschaft für den Handel und Bio-Produkte.

## Lust auf etwas Neues?

Wir suchen dich für unser Team in Kerzers – startklar ab sofort oder nach Vereinbarung!

# Verkaufsleiter (m/w/d) 80-100%

Deine Zukunft  
in frischer  
Umgebung

### Deine Aufgaben

- ✓ Den Umsatz steigern
- ✓ Management und Koordination; sich mit internen Kollegen abstimmen, um den reibungslosen Ablauf der Prozesse von A bis Z zu gewährleisten
- ✓ Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten; Vertretung der Unternehmensinteressen
- ✓ Anpassungsfähigkeit; Fähigkeit, Schwankungen zu erkennen und zu entscheiden
- ✓ Kontinuierliche Definition von Produktpaletten und kundenorientierten Angebotsformen unter Berücksichtigung von Angebot und Nachfrage, Saisonalität, Importen und kommerziellem Angebot (Drittanbieter).
- ✓ Aktive und kontinuierliche Verwaltung eines Sortiments an regionalen Bio-Ergänzungsprodukten, die auf die Bedürfnisse außerhalb der F&G-Märkte zugeschnitten sind.
- ✓ Kontinuierliche Definition und Förderung von Maßnahmen zur Kundenaktivierung wie Werbeaktionen, Sonderangebote usw.
- ✓ Aktive Kundenberatung durch den Category-Management-Ansatz
- ✓ Verwaltung der ausgehenden Transportkosten, einschließlich der administrativen Abwicklung des Container- und Palettenmanagements
- ✓ Erstellung und Kontrolle des Budgets mit kontinuierlicher Überprüfung der Zielerreichung
- ✓ Bedarfsgerechte Statistiken und Berichte Verkaufsdaten sammeln und interpretieren, um Trends, Stärken, Schwächen zu identifizieren und Korrekturmaßnahmen zu entwickeln

### Dein Profil

- ✓ Abgeschlossene Berufslehre im Lebensmittelbereich, vorzugsweise im Bereich Obst und Gemüse, mit einer Zusatzausbildung in einem anderen Bereich Vertriebsmanagement
- ✓ Erkennen von Kundenbedürfnissen und Beziehungsmanagement, vernetztes Denken, Sinn für wirtschaftliche Zusammenhänge
- ✓ Nachweisliche Erfahrung im Verkauf mit fundierter Führungserfahrung im Verkauf von Lebensmitteln, idealerweise im Bereich Frischgemüse
- ✓ Charisma, Motivation, Schulung und Kommunikation mit Mitarbeitenden unterschiedlicher Herkunft
- ✓ Deutsch und Französisch, jede weitere Sprache ist von Vorteil

### Rund um die Stelle

- ✓ Sinnstiftende Tätigkeit mit nachhaltigem Fokus
- ✓ Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- ✓ Benefit; freier Bezug von gesundem Bio Gemüse und Früchten
- ✓ Benefit; Kostenbeteiligung an einem GA
- ✓ Verkehrstechnisch gut angebundener Arbeitsort (ÖV/Auto)



**Mache den nächsten Schritt – bewirb dich jetzt!**



Auf deine Bewerbung freut sich  
Reto Hofstetter  
Personalleiter  
M reto.hofstetter@terraviva.ch



**Aktive  
Digitalisierung**



**Dynamisches  
Arbeitsumfeld**